

FICHE PAYS BURKINA FASO



Septembre 2019

1 Données générales



Burkina Faso

Population : 19,74 Million (2018)
Capitale fédérale : Ouagadougou
Distance avec Sénégal : 1418,32 km
Langues principales : Français
Monnaie : Francs CFA
PIB / personne : USD 670,71
Croissance annuelle du PIB : 6,7% (2017)
Inflation : 1,4% (2017)



Source: Perspectives économiques en Afrique (PEA) 2019

Position de l'économie dans le monde (USD)



Rang Mondial du Burkina Faso

123/ 188

Commerce bilatéral



Position du Burkina Faso par rapport aux exportations du Sénégal

11

Exportations du Sénégal vers le Burkina Faso



Croissance en valeur 2014-2018

4%

2 Commerce bilatéral Sénégal – Burkina Faso

2.1 Cadre juridique des échanges

Le Burkina Faso et le Sénégal appartiennent à une même zone économique l'UEMOA. Pour Cela les échanges entre les deux pays se font librement avec l'élimination des droits de douane entre les pays. Leur relations sont régies par un traité qui régit ce marché commun qui favorise la libre circulation des personnes, des biens, des services, des capitaux et le droit d'établissement des personnes exerçant une activité indépendante ou salariée, ainsi que sur un tarif extérieur commun et une politique commerciale.

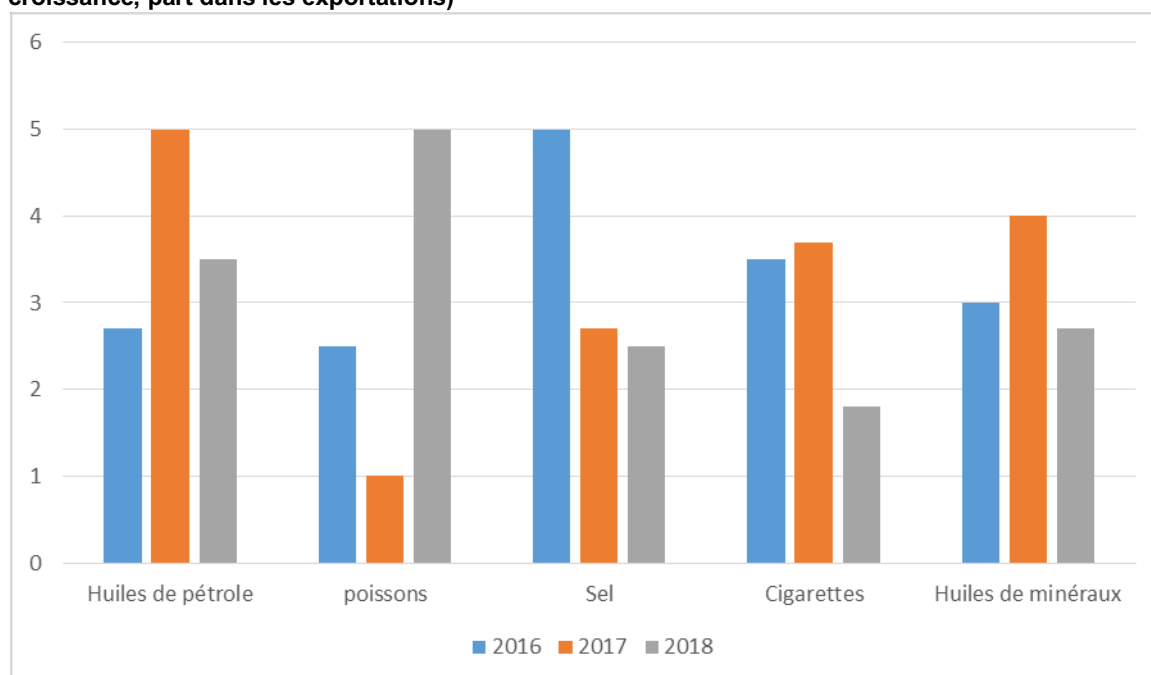
2.2 Exportations et importations entre le Sénégal et le Burkina de 2016 à 2018 (en valeur)

Ci-dessous, vous trouverez des statistiques sur les échanges commerciaux entre le Sénégal et le Burkina.

Tableau 2.1 Le Sénégal exporte vers le Burkina (milliers USD, 2016-2018)

SH	Produit	2016	2017	2018
TOTAL	Tous produits confondus	52 739	57 178	69 157
271019	Huiles moyennes et préparations, de pétrole ou de minéraux bitumineux	11 815	14 929	13 709
030389	Poissons, congelés	1 602	569	5 178
250100	Sel, le sel préparé pour la table et le sel dénaturé, et chlorure de sodium pur	4 364	2 481	2 402
240220	Cigarettes contenant du tabac	1 507	1 564	801
381121	Additifs préparés pour huiles lubrifiantes, contenant des huiles de pétrole ou de minéraux	2 085	2 428	2 082

Source: Trademap (2019)

Histogramme 2.2 Les principaux produits exportés vers le Burkina par le Sénégal (milliers USD, taux de croissance, part dans les exportations)


Source: Trademap (2019)

Tableau 2.3 Principaux produits importés par le Sénégal depuis le Burina Faso en 2018 (milliers USD)

SH	Libellé du produit	2016	2017	2019
TOTAL	Tous produits confondus	551	90	14
87042 1	Véhicules pour le transport de marchandises,	3	0	9
87033 3	Voitures de tourisme et autres véhicules pour le transport de personnes	0	7	3
39241 0	Vaisselle et autres articles pour le service de la table ou de la cuisine,	1	0	2

Source: Trademap (2019)

3. Les concurrents du Sénégal sur le marché Burkinabé

Tableau 2.4 Les concurrents du Sénégal sur le marché Burkinabé (2018, En milliers USD)

Pays importateurs	Valeur importée	Balance commerciale	% répartitions importations
Monde	4 300 626	-1 014 801	100
Chine	544 192	-531 087	12,7
Côte d'Ivoire	495 933	-287 797	11,5
France	309 293	-172 082	7,2
Etats-Unis d'Amérique	246 736	-238 889	5,7
Russie, Fédération	235 130	-235 125	5,5

Inde	235 044	263 836	5,5
------	---------	---------	-----

Source: Trademap (2019)

La balance commerciale entre le Sénégal et le Burkina Faso est déficitaire au détriment du Burkina, de 23 399 USD. Les 6 principaux concurrents actuels du Sénégal sur le Burkina sont la Chine, la Côte d'Ivoire, La France, les Etats-Unis d'Amérique, la Russie et l'Inde.

3 La culture des affaires Burkinabé

Malgré une vie politique parfois agitée, Ouagadougou a su conserver ce qui fait le charme du Burkina: une authenticité et un art de vivre africains.



Il n'est pas facile de faire des affaires au Burkina Faso sans posséder un tissu relationnel bien implanté dans le pays. Attention, il ne s'agit pas d'évoquer un quelconque trafic d'influence, ce n'est pas la méthode de cet état africain dont le nom veut dire «Pays des hommes intègres » mais de faciliter le travail préparatoire avant tout déplacement sur place. Les Burkinabès sont des gens sérieux et souvent de paroles, mais il faut savoir les convaincre et leur expliquer en quoi vous êtes meilleurs que les Chinois ou les Russes, très présents sur place.

Les burkinabè sont, en outre, des gens simples et très ouverts surtout vis-à-vis des étrangers. Cependant vous ne saurez certainement pas à première vue toute l'étendue de leurs capacités. Il est important d'avoir de « parrains locaux » qui facilitent l'entrée en relation d'affaire le temps de construire la confiance nécessaire aux relations de long terme. C'est ainsi que les relations personnelles peuvent se révéler très utiles.

Plus d'informations sont disponibles sur les liens suivants (anglais):

- <http://www.commisceo-global.com/country-guides>
- https://fr.wikipedia.org/wiki/Canada#Relations_commerciales

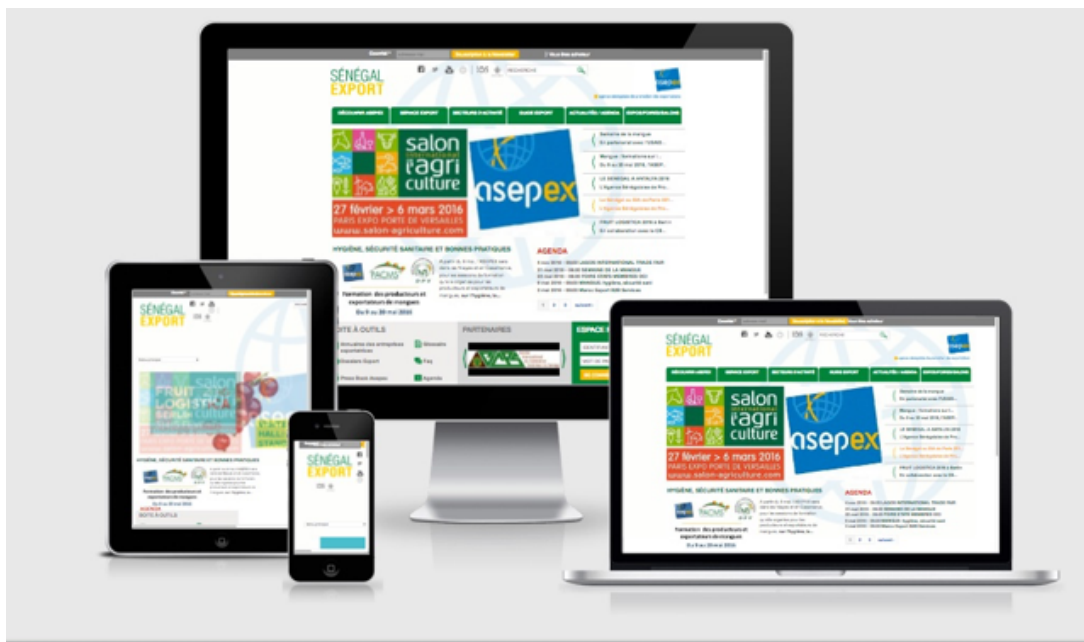
4 Les services de l'Asepex aux exportateurs

Dans son ambition de promouvoir les produits « Origine Sénégal » sur les marchés extérieurs, l'ASEPEX offre à ses partenaires exportateurs du Sénégal les services suivants ::

- Intelligence économique et commerciale;
- Appui technique ;
- Promotion commerciale;
- Environnement export et facilitation;
- Formation;
- Assistance et conseil à l'export.

Pour plus d'informations et pour d'autres fiches pays et études

www.asepex.sn / www.senegalexport.com



Agence sénégalaise de promotion des exportations

Immeuble HDP-2ème étage, 10 Vdn lotissement Cité Police, En face Mermoz
Tel : (221) 33.869.20.21 | mail: siec@asepex.sn