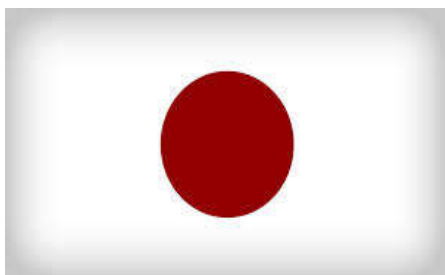


FICHE PAYS JAPON



Octobre 2016

1 Données générales



Japon

- Population** : 126 919 659 (2015)
- Capitale fédérale** : Tokyo
- Distance avec Sénégal** : 13 918 km
- Langues principales** : Japonais, Anglais
- Monnaie** : Yen
- PIB / personne** : 38 100 USD (2015)
- Croissance annuelle du PIB** : 0.5% (2015)
- Inflation** : 1,5% (2015)



Source: World Factbook (2016)

Position de l'économie dans le monde (USD)



Rang Mondial du Japon

3/ 188

Commerce bilatéral



Position du Japon par rapport aux exportations du Sénégal

44

Exportations du Sénégal vers le Japon



Croissance en valeur 2011-2015

-19%

2 Commerce bilatéral Sénégal – Japon

Cadre juridique des échanges

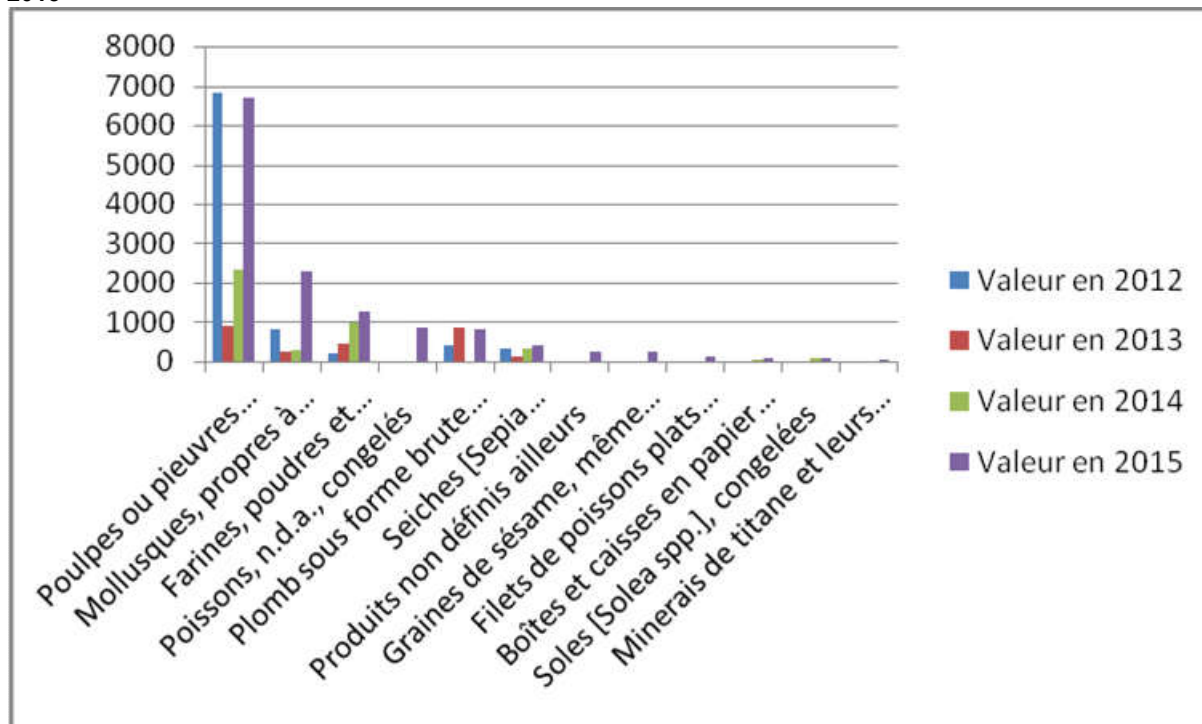
Dans le cadre de son SGP, le Japon a accordé des taux de droits préférentiels à 141 pays et 14 territoires en développement, avec des préférences additionnelles à 49 pays moins avancés, dont le Sénégal. Le 1^{er} avril 2007, le Japon a élargi le champ d'application du traitement préférentiel (franchise de droit et de contingent) accordé à 49 PMA et qui concerne 98% de l'ensemble des lignes tarifaires.

Exportations et importations entre le Sénégal et le Japon de 2010 à 2014 (en valeur)

Tableau 2.1 Principaux produits exportés par le Sénégal vers le Japon en 2015 (milliers USD)

Libellé produit	le Sénégal exporte vers le Japon			
	Valeur en 2012	Valeur en 2013	Valeur en 2014	Valeur en 2015
Tous produits confondus	10574	3872	6406	6682
Poulpes ou pieuvres [Octopus spp.], fumés, séchés, salés ou en saumure	6815	895	2310	2297
Mollusques, propres à l'alimentation humaine, même non séparés de leur coquille, fumés, congelés, ...	814	243	290	1274
Farines, poudres et agglomérés sous forme de pellets, de poissons ou de crustacés, de mollusques ...	188	450	970	871
Poissons, n.d.a., congelés	0	0	0	800
Plomb sous forme brute (sauf plomb affiné et plomb contenant de l'antimoine comme autre élément ...)	398	868	0	418
Seiches [Sepia officinalis, Rossia macrosoma], sépioles [Sepiolo spp.], calmars et encornets ...	309	155	316	253
Produits non définis ailleurs	0	0	0	225
Graines de sésame, même concassées	0	0	0	125
Filets de poissons plats [Pleuronectidés, Bothidés, Cynoglossidés, Soléidés, Scophthalmidés ...]	0	0	0	98
Boîtes et caisses en papier ou en carton ondulé	0	0	29	88
Soles [Solea spp.], congelées	0	19	51	45
Minerais de titane et leurs concentrés	0	0	0	43

Source: Trademap (2016)

Histogramme 2.2 Les principaux produits exportés vers le Japon en milliers de dollars US entre 2012 et 2015


Source: Trademap (2016)

Tableau 2.3 Principaux produits importés par le Sénégal depuis le Japon en 2014 (milliers USD)

Libellé produit	le Sénégal importe depuis le Japon			
	Valeur en 2012	Valeur en 2013	Valeur en 2014	Valeur en 2015
Tous produits confondus	135446	143430	134179	124691
Fibres discontinues de nylon ou d'autres polyamides, cardées, peignées ou autrement transformées ...	16982	19130	18553	25185
Voitures de tourisme et autres véhicules principalement conçus pour le transport de personnes, ...	25000	30296	23577	15578
Voitures de tourisme et autres véhicules principalement conçus pour le transport de personnes, ...	7442	11703	17351	12991
Pelles mécaniques, autopropulsées, dont la superstructure peut effectuer une rotation de 360°	960	412	4878	7363
Véhicules pour le transport de marchandises, à moteur à piston à allumage par compression (moteur ...	3693	5933	4493	6823
Parties reconnaissables comme étant exclusivement ou principalement destinées aux moteurs à ...	2703	13177	2010	5990
Chargeuses et chargeuses-pelleteuses, à chargement frontal, autopropulsées	2050	254	5191	4344
Moteurs hors-bord à allumage par étincelles (moteurs à explosion) pour la propulsion de bateaux	7281	3045	3224	3545
Voitures de tourisme et autres véhicules principalement conçus pour le transport de personnes, ...	1658	3527	3567	3516
Niveleuses autopropulsées	0	242	2118	2924
Fibres synthétiques discontinues, cardées, peignées ou autrement transformées pour la filature ...	2370	2603	2483	2823

Source: Trademap (2016)

La balance commerciale entre le Sénégal et le Japon est déficitaire au détriment du Sénégal car les importations en 2014 sont de l'ordre de 48 407 000 USD alors que les exportations vers le Japon s'élèvent à 6 406 000 USD.

Les concurrents du Sénégal sur le marché japonais

Tableau 2.4 Les concurrents du Sénégal sur le marché japonais (2015, En milliers USD)

Pays importateurs au Japon	Valeur importée	Balance commerciale	% sur importations Japon
Monde	626 082 778	-1 057 955	100
Chine	160 505 969	-51 178 739	25,6
Etats-Unis d'Amérique	68 295 873	58 096 770	10,9
Australie	34 843 063	-21 989 542	5,6

Source: Trademap (2016)

Tableau 2.5 Les produits sénégalais à fort potentiel sur le marché japonais

Libellé produit	le Sénégal exporte vers le Japon				Commerce potentiel indicatif en milliers USD
	Valeur 2015, en milliers US\$	Taux de croissance annuelle en valeur entre 2011-2015, %, p.a.	Part dans les exportations de le Sénégal, %	Tarif équivalent ad valorem appliqué par le Japon à le Sénégal	
Graines de sésame, même concassées	122		1	0	12 306
Farines, semoules et poudres des produits du chapitre 8 "Fruits comestibles, écorces d'agrumes . . .	96		19,4	0	400
Filets de poissons plats [Pleuronectidés, Bothidés, Cynoglossidés, Soléidés, Scophthalmidés . . .	95	-4	1,2	0	7 638
Mollusques, préparés ou conservés (à l'excl. des huîtres, coquilles Saint-Jacques, moules, . . .	77	-10	1	4,3	7 940
Poissons plats [Pleuronectidés, Bothidés, Cynoglossidés, Soléidés, Scophthalmidés et Citharidés], . . .	45		0,8	0	5 383

Minerais de titane et leurs concentrés	45		0,1	0	42 002
Mollusques, propres à l'alimentation humaine, même non séparés de leur coquille, fumés, congelés, . . .	5	-53	0	4,8	12 937
Sièges, avec bâti en bois, non rembourrés	4		2,6	0	147
Sièges, avec bâti en métal non rembourrés (autres que fauteuils pivotants ajustables en hauteur . . .	4	6	3,1	0	123
Thons à nageoires jaunes [Thunnus albacares], frais ou réfrigérés	4		0,6	0	629
Produits non définis ailleurs	3	-56	0		10 641

Source: Trademap (2016)

Les pays suivants, du fait de leur croissance forte dans les exportations vers le Japon entre 2011 et 2015, sont les concurrents potentiels du Sénégal sur le marché japonais.

- Sainte-Lucie : 108%
- Saint-Vincent-et-les Grenadines : 109%
- Bahamas : 176%
- Togo : 113%
- Somalie : 123

3

La culture des affaires au Japon

Langues parlées au Japon

Le japonais est parlé par plus de 99 % de la population du pays. La composition ethnique du Japon est : japonais 99 %, d'autres 1 % (coréen 511,262, chinois 244,241, Brésilien 182,232, philippin 89,851, d'autres 237,914). Pour ce qui est des religions: il y est pratiqué : le Shinto et le Bouddhiste 84 %, d'autres 16 % (incluant le Chrétien 0.7 %).

Les relations d'affaires

La notion d'honneur est cruciale dans la société japonaise. Le japonais considère que le refus à la suite d'une demande cause de l'embarras et le désaveu de son autre. Si une demande ne peut être acceptée, le japonais dira « **il ne convient pas** » ou « **c'est à l'étude** ». Le japonais évitera toute conduite déshonorante, donc il ne critique pas ouvertement, ne met pas en mal quelqu'un ou n'insulte pas. L'harmonie est la valeur clé de la société japonaise.

Il place un grand accent sur la politesse, la responsabilité personnelle et le travail collectif, plutôt que le travail individuel. Il rapporte les faits qui pourraient être désagréables d'une façon douce et indirecte. Les japonais s'attachent beaucoup par considération de l'âge, et du statut. La personne la plus vieille du groupe est toujours vénérée et honorée. Dans une situation sociale, elle sera privilégiée.

Les salutations au Japon sont très formalisées et ritualisées. Il est important de montrer la conduite correcte et le respect. La déférence envers quelqu'un est basée sur son statut par rapport au votre. Lors d'une rencontre, attendez d'être présenté. Il peut être très mal vu que vous vous présentiez par vous-même. Un visiteur étranger (**'gaijin'**) peut saluer de la tête inclinée légèrement, puisque personne ne s'attend à ce que des étrangers comprennent les nuances subtiles de la salutation. Offrir un cadeau est fortement ritualiste et significatif. Si vous achetez le cadeau au Japon, faites le envelopper.

Les japonais comprennent que c'est très difficile pour des étrangers de travailler au Japon. Les japonais sont très tolérants aux étrangers qui ne parlent pas leur langue, autant que le respect à leur culture soit très apprécié. Ils sont très disposés à aider mais sont embarrassés par leur propre manque de compréhension de la langue anglaise.

Les japonais préfèrent faire l'affaire sur la base des relations personnelles. La ponctualité est importante. Les rendez-vous sont nécessaires et, quand c'est possible, devraient être fixés plusieurs semaines à l'avance, par voie téléphonique de préférence.

Les japonais sont de nature non-conflictuelle. Ils ont du mal à dire « NON », donc prendre le soin de les observer pour comprendre les langages de leur visage. La prise de décisions de groupe et le consensus sont importants. Les contrats écrits sont exigés. Le japonais préfère de larges accords et la compréhension mutuelle pour que quand les problèmes surgissent qu'ils puissent être traités avec souplesse. On voit l'utilisation d'un avocat japonais comme un geste de bonne volonté. Notez que des avocats japonais sont tout à fait différents d'avocats occidentaux. Evitez autant que possible de vous mettre en colère.

Les cartes de visite sont très échangées donc investissez dans des cartes de qualité, pour donner une bonne impression.

Plus d'informations sont disponibles sur les liens suivants (anglais):

- <http://www.commisceo-global.com/country-guides>
- https://fr.wikipedia.org/wiki/Canada#Relations_commerciales

4

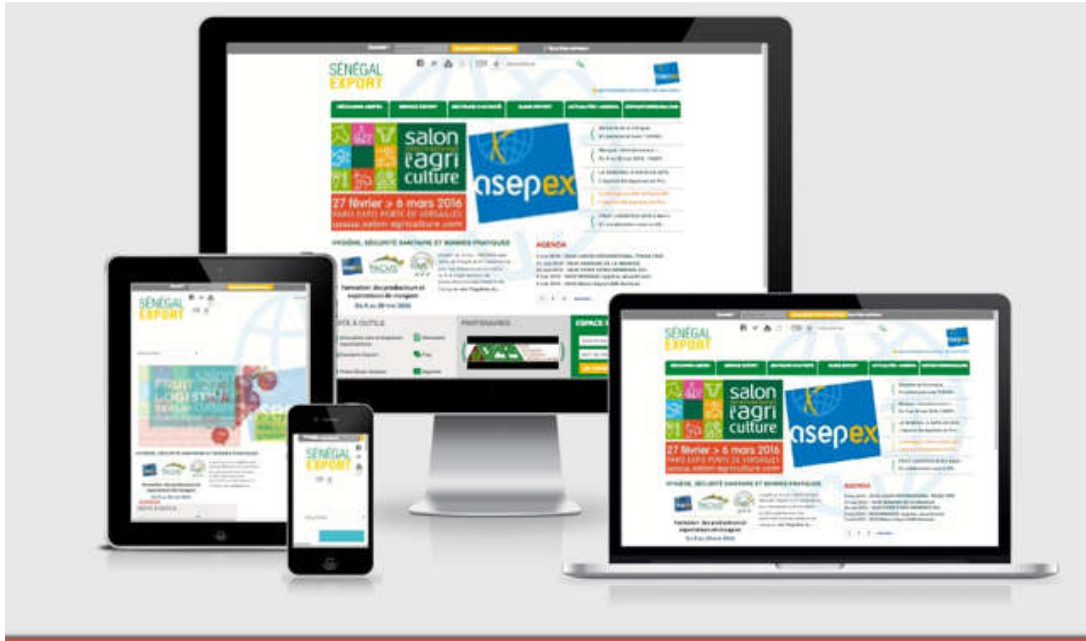
Les services de l'Asepex aux exportateurs

Dans son ambition de promouvoir les produits « Origine Sénégal » sur les marchés extérieurs, l'ASEPEX offre à ses partenaires exportateurs du Sénégal les services suivants :

- Intelligence économique et commerciale;
- Appui technique et financier;
- Promotion commerciale;
- Environnement export et facilitation;
- Formation;
- Assistance et conseil à l'export.

Pour plus d'informations et pour d'autres fiches pays et études

www.asepex.sn / www.senegalexport.com



Agence sénégalaise de promotion des exportations

Immeuble HDP-2ème étage, 10 Vdn lotissement Cité Police, En face Mermoz
Tel : (221) 33.869.20.21 | mail: siec@asepex.sn